

限定20名!! 歯科医院様向け無料セミナー

最大 **725** 万円の受給実績

助成金獲得の秘訣とその活用法を大公開!!

助成金×スタッフ主導型経営で

毎年 **120%** 業績を上げ続ける経営へ



特定社会保険労務士  
杉山晃浩事務所

×



明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken**

株式会社船井総合研究所  
歯科医院経営コンサルティングチーム

実際の受給事例を大公開!!(全国1000件以上の受給実績)

受給  
成功事例

①

受給額 : 725万円  
エリア : 宮崎県

- ・地域雇用開発助成金
- ・キャリアアップ助成金
- ・労働環境向上助成金
- ・企業内人材育成助成金

4つの助成金を組み合わせることで、総額725万円を獲得できた。

シンプルに「助成金を活用して開業後の資金繰りを楽にしたい」という思いがきっかけであり、見事に医院経営の成長のサポートとして活用できた。

受給  
成功事例

②

受給額 : 125万円  
エリア : 岩手県

- ・企業内人材育成助成金
- ・人材開発支援助成金
- ・両立支援等助成金

これまでスタッフの教育がうまくいっていなかったが、助成金を受給できることで、外部のさまざまな教育・研修などをスタッフに受けてもらうことが実現した。

これをきっかけに、スタッフが自発的に教育・研修に参加するようになり、組織の雰囲気も変えることができた。

当日の講座内容は中面でお伝え!!

# セミナー情報を少しだけお届け!!



歯科医院で  
適用できる  
助成金

相談数の  
約9割の方が  
助成金を受給

受給する  
ための  
ポイント

みやざき助成金サポートセンター  
特定社会保険労務士 杉山晃浩事務所  
所長 杉山 晃浩

## 助成金を受給している歯科医院様は多数！

助成金に関して、数多くの歯科医院様からご相談をお受けしています。当社では、今までご相談頂いたお客様の約9割が、実際に助成金の受給へと繋がっています。つまり、皆様が知らないだけで、受給できる可能性が高いと言えるのです。

「ではどうすればいいか？」という疑問が生まれると思います。まず次の2点を把握することから始めてください。**①助成金の種類を知ること ②自院の体制を把握すること**です。おそらく既に適用できる方、これからできる方、もう少し前であつたら適用できた方など様々だと思います。もう少し前であつたら適用できたのに…と後悔がないように、セミナーにお越し頂けたら幸いです。

【エリア】岩手県 【受給額】125万円 人材開発助成金など

【エリア】神奈川県 【受給額】100万円 キャリアコンサルティング制度など

【エリア】宮崎県 【受給額】285万円 企業内人材育成など

【エリア】宮崎県 【受給額】725万円 労働環境向上など

# セミナー情報を少しだけお届け!!

スタッフ主導型  
歯科医院経営

正しい  
投資方法への  
活用

権限移譲に  
によるスタッフ  
教育

(株)船井総合研究所

医療支援部 歯科グループ

補綴チーム 出口清



## ■ 助成金を受け取って終わりではなく、 ■ 更なる飛躍への投資と還元を！！

我々、コンサルタントの視点から成功している経営者の特徴を見ていると、「結果につながる投資」を積極的に行っているという特徴が見て取れます。そして、伸びている経営者ほど、助成金なども上手に活用し投資の源泉として利用しています。今回のセミナーは助成金を受け取るために、という情報も満載かと思いますが、「助成金を受け取れて良かつた」ではなく、受け取った後にそれをどう活かすか、という視点を経営者には養っていただきたいと考えています。

今回のセミナーでは「どういった投資が成功のサイクルにつながるのか？」 「成功している経営者は“イマ”何に投資をしているのか？」なども、事例を交えてお伝えさせていただく予定です。

そしてここで結論を申し上げますと、「ヒトへの投資」が一番のカギになるということをお伝えしておきます。そして、成功の経営モデルが「スタッフ主導型経営」であるというのが我々の見解です。今回のセミナーでは、主導型へのポイントもお話しさせていただく予定です。ぜひ、本セミナーにて助成金を受給するための情報とノウハウを、そしてそれを正しく投資するための情報やノウハウをご提供できればと考えております。

# こんな方は是非ご参加ください！！

- 助成金の概要や申請フローが知りたい
- 歯科医院で適用できる・自院で適用できる助成金があるか知りたい
- スタッフ主導型での歯科医院経営をどう構築するか知りたい
- 上手な投資方法について知りたい
- 歯科医院の業界時流が知りたい
- 費用対効果が生まれる投資を知りたい

## 当日の講師のご案内



株式会社船井総合研究所 医療支援部 歯科グループ 補綴チーム  
出口 清

法政大学経営学部経営戦略学科卒業。在学中はゲーム理論・ランチェスター戦略などを専攻し、入社後は不動産業界・医療業界を中心としたコンサルティングを経験し、現在は歯科業界を中心としたコンサルティングを展開。マネジメントをテーマに、整形外科・調剤薬局・整骨院などの現場も経験している。現在、得意とするコンサルティング領域は、「人財採用」「人事評価」「カウンセリング強化」など、“ヒト”を中心に据えた業績アップの提案を得意としている。入社以来のモットーは「PLに見える人財採用」。



特定社会保険労務士杉山晃浩事務所  
所長 杉山 晃浩

成蹊大学経済学部卒業。Office SUGIYAMA グループ 代表。行政書士法人杉山総合法務 代表社員。宮崎県内最大級のスタッフ数16名を擁し、自社の助成金受給実績は1000万円を超える。「みやざき助成金サポートセンター」の運営、「助成金獲得セミナー」の開催、「助成金ガイドブック」の発行、「顧問契約」などを通じ、全国300社超の関与先に支援した助成金申請数は、1000件を軽く超える。共著に、「従業員を採用するとき読む本」(あさ出版)「大競争時代を生き抜くための介護事業所の労務管理」(日本法令)「人事・労務の実務がまるごとわかる本」(日本実業出版)など。



株式会社船井総合研究所 医療支援部 歯科グループ 補綴チーム  
安井 大貴

大阪市立大学商学部を卒業。在学中は「B to Bマーケティング」を専攻。入社後は、スマートエネルギー業界・不動産業界のコンサルティングを経て歯科医院のコンサルチームに配属。歯科医師・歯科衛生士における採用から予防歯科・自費メンテナンスの仕組みづくりなどに従事している。



株式会社ノーザ 経営企画室 / デンタル事業部 営業推進グループ 課長  
田永 真悟

歯科用コンピュータメーカー 株式会社ノーザに入社後、販促に係る業務に従事し、宣伝広報から企画まで広く担当。2016年より経営企画室も兼務し、自社製品の購入時に申請可能な税制控除や補助金対応にも携わる。近年では製品プロダクトなどもを行い、患者向けプレゼンテーションソフト「HiVisual (ハイビジュアル)」のGoodDesign賞の受賞に寄与した。医院経営に貢献できるシステムを紹介する。



株式会社船井総合研究所 医療支援部 歯科グループ 補綴チーム チームリーダー  
辻 建三

大手食品メーカーを経て、船井総合研究所に入社。入社後は、メンテナンス・スタッフマネジメントでの生産性向上得意とし、「スタッフが働きやすい環境の中で売上を拡大する幸せな組織作り」を目標としている。効率的な売上の創出だけでなく、予防での持続成長型医院作りに重きを置いています。自費メンテナンスからリスク管理検査まで包括的に熟視しており、医院に合った予防経営モデルの構築のお手伝いを実施している。

先着20名限定

助成金を活用した

参加費：無料

# 最新版 歯科医院経営セミナー

## 最大725万円の受給実績

助成金×スタッフ主導型経営で

## 毎年120%業績を上げ続ける経営へ

### II 助成金を受給している歯科医院様は多数です！

今までご相談頂いたお客様の約9割が、実際に助成金の受給へと繋がっています。つまり、皆様が知らないだけで、受給できる可能性が高いと言えるのです。

「ではどうすればいいか？」という疑問が生まれると思います。まず次の2点を把握することから始めてください。①助成金の種類を知ること ②自院の体制を把握することです。もう少し前であつたら適用できたのに…と後悔がないように、セミナーにお越し頂けたら幸いです。

### II 助成金は受け取った後、どのように使うかが重要！

持続成長型の歯科医院経営を目指されるのであれば、助成金を受け取ることで満足せず、その中身、更にはその受け取った助成金を何に使うかが重要になります。

助成金を受け取った後の歯科医院経営の方法について、“歯科医院経営”に特化した経営コンサルタントが全国223院の成功事例からルール化したマーケティングとマネジメント手法の成功法則と失敗パターンを徹底解説させていただきます。

日時：2018年6月17日（日）

13:00～17:00（12:30受付開始）

場所：Office SUGIYAMA みやざき BASE  
宮崎市吉村町寺ノ前甲2882-184

■株式会社ノーザ



■特定社会保険労務士 杉山晃浩事務所



■株式会社船井総合研究所



お申込はこちらのQRコード  
からも出来ます。



FAX:0985-36-1419

以下の記入欄にご記入の上ご返信下さい  
お申込頂いた方には受講票をお送りさせていただきます

貴院名			代表者名		
所在地	〒 -		受講者名		
電話番号		FAX番号		従業員数	名

【主催】特定社会保険労務士 杉山晃浩事務所

〒880-0211 宮崎県宮崎市佐土原町下田島20034

TEL : 0985-36-1418

URL : <http://miyazaki-joseikin.com/>

お申し込み後、受講票をe-mailにてお送りいたします。ご記入いただきました個人情報は当事務所主催セミナー関連以外には使用致しません。  
また、管理は厳重に行い、第三者への開示等（法的義務に伴う要請を受けた場合を除く）は一切致しません。