

創刊キャンペーン

利用料無料！

未来求人^や幹部候補生の獲得に 社長タイムズを活用してみませんか？



Office SUGIYAMA

採用定着士 杉山晃浩

採用定着士®とは、「企業の採用と定着の課題解決を支援する専門家」を指します。一般社団法人採用定着支援協会が実施する所定のカリキュラム（採用定着士®養成講座）を受講し、継続学習をすることで資格の維持ができる仕組みになっております。講座をスタートした2019年1月から2020年6月の間で社労士事務所など合計120事務所（職員の受講を含むと220名）以上が学び、北は北海道から南は沖縄まで活躍している先生がおります。

今回、社長タイムズではこの採用定着士®が厳選した各地元の【未来志向の会社】【未来志向の経営者】を、サイトの中でご紹介させていただきます。

私達は例えば、ブラック企業とは「入社前と入社後のギャップが非常に激しい会社」だと考えております。例えば、ワークライフバランスをしっかりと取りたい方が休日が120日ない会社だともしかしたらブラック企業と感ずるかもしれません。例えば、将来起業しようと思って社長から色々学びたい！と思っている方が飲み会もなく、残業もなく、という会社ならブラック企業と感ずるかもしれません。本人が何を目標しているのか？向かっているのか？を明確にして置く必要があります、また、企業側も入社前の求人票や面接などでしっかりと見てもらうことで、このミスマッチは少なくなると考えています。ぜひ、社長タイムズを通じて、多くの経営者の考え方に触れて頂き、いい出会いにつなげていただければと考えております。

社長タイムズの利点は？

会社の未来が明確になる

理念共感型採用が実現できる

将来必要となる人材にアプローチできる

社長に共感した人材がその場で応募できる

杉山が社長に直接インタビューし、記事としてライティングさせていただきます。リアル面談でも、ZOOM面談でも、ご希望のスタイルに合わせます。インタビュー内容は、社長のやりたいこと、経営目標、会社の少し先の未来などを予定しています。インタビュー時間は最大2時間と考えていてください。10月中に5社限定でスタートします。

お申し込みは、FAX 0985-36-1419 杉山事務所行

WEB申込み

貴社名	
希望面談方法	<input type="checkbox"/> リアル面談 <input type="checkbox"/> ZOOM面談



社長タイムズ イメージ

全国から選りすぐった企業の
社長の頭の中にある
未来ビジョンを大公開

社長タイムズ

採用定着士って何? 転職相談を希望 キーワード検索

未来思考の会社・経営者に会おう!
社長タイムズ

社長タイムズ

キーワードを選ぶ ▶ × エリアを選ぶ ▶ = 🔍 2件の中から確認する

採用定着士 **すぎやま**
が社長と面談し
日本全国にご紹介!

掲載イメージはコチラ →

お申し込みはFAXかWEBで!

採用定着士による未来志向経営者インタビュー

社長タイムズ

採用定着士って何? 転職相談を希望 キーワード検索

大阪で注目を集める採用支援と退職支援のワンストップカンパニー【会社名】

【インタビュー】〇〇社労士事務所

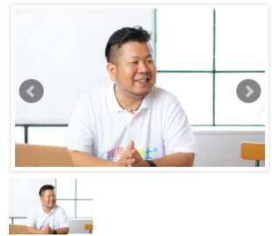
話を聞きたい!



1人も応募者が来ない...年収30%の手数料は高い...その悩みをスッキリ解決!

採用も退職も「適材適所」の世の中に

「誰にでも響く求人、誰にも響きません」
自分に適した仕事を求めて転職した大手人材サービス会社で、
法人に向けた中途採用支援、再就職支援、リストラクチャリングに携わり、
トップアドバイザーとして活躍してきました。
その高い実績と優れたノウハウを強みに、
中小企業の採用・定着コンサルティングを行っています。
慣習的な人手不足や採用への投資が難しい中小企業こそ、
専門的な支援が必要です。



話を聞きたい!

会社情報

会社名略称	採用実務支援株式会社
会社名	採用実務支援株式会社
理念・使命	中小企業に採用力を。 結果で見せます。私どもで難しい採用は他ではより難しいでしょう。
会社名	大阪市北区角田町8-47 原急グランドビル20階
代表者名	代表取締役社長松下智彦
最寄駅	各線梅田、大阪、東梅田、西梅田徒歩3分〜10分
失敗談・成功談	サウリーマン時代にたかくさんの転職を経験。 成功もあれば、失敗の転職もあります。 --- うまくいった転職は... --- 失敗談・成功談 --- うまくいかなかった転職は... --- だけど、結果的には「人材」というキーワードの仕事を一貫してやってきました!
年後-5年後の目標	中小企業に採用力を!というメッセージを掲げています。 では、それを両立するのにか!という中期目標を設定しています。 --- コンサルタント一人あたり、50社を任せる! 京阪エリアにて、3年以内に200社の支援をまずは目指します。 --- 一つの目標がこの数になります。 ★早期にコンサルタントとして育成するプログラムは既にあります。
経営事業・チャレンジしたいこと	まだ創業期なので、新規事業はないですが、 チャレンジしたいことがそのまま3年後の計画の実現になります。 私たちの支援はストック型(サブスクリプション)のビジネスになるので、 目標を達成した時点でもう新しい収益体制が出来上がります。 まずはそれを現実に、次の一手に向けて新しい事業などを検討していきたいと思えます。

採用定着士情報

今回の社長インタビューは下記の採用定着士が記載しました。
尚、興味がある際への当サイトからの連絡は採用定着士を通してお願いします。

事務所名	【インタビュー】〇〇社労士事務所
住所	大阪市淀川区西中島
電話番号	電話は書かないでください。このテキストは削除してください。
事務所HP	http://google.com
企業のセールスポイント	大阪市の社労士として、〇〇を大切に経営しています。 私がお勤めの顧問先をしっかりご紹介させていただきます。
大切にしている考え方	企業と人の良好な関係構築支援を得意としています。
事務所からのメッセージ	未来志向の経営者に積極的に会いましょう!
売上高	かかなくていいです。このテキストは削除してください。
従業員数	5名(かかなくていいです。そのときは削除)
保有資格	社会保険労務士

話を聞きたい!