

会社を成長させたい経営者必見！！

# 爆速経営メソッド！ ~可視化と 仕組化のポイント~

人材、売上、仕組み、組織…

何から着手して良いのかわからない…

＼こんなお悩みの方必見です！！／

- ✓ 外部環境が変化しても利益を出したい
- ✓ 再現性ある成果を出す仕組みを創りたい
- ✓ 人事制度・報酬制度が曖昧である
- ✓ 方針を現場により浸透させたい
- ✓ DXを進めていきたい

開催  
日時

11/2(水)

開催時間 13:00-14:30 (休憩・質疑応答含む)

参加  
方法

▶ オンライン参加：[zoom] URLは後日お知らせ  
※当日はZOOMを使用したウェビナー形式です。  
事前にZOOMのご準備をお願いします。

参加  
費用

参加費無料

お申し込み多数の場合先着順となりますので、お早めにお申し込みください



詳しくは裏面へ⇒

## 第1部



Office SUGIYAMA Office SUGIYAMAグループ代表/杉山晃浩

経営者を支援するための専門性（採用定着士・EXITマネージャー・職場のSDGs推進コンサルタント・特定社会保険労務士 etc.）による上質なサービスを通じて「ゴキゲン社長とワクワク社員のニコニコ会社を宮崎から全国に増やしていこう!」を理念とし、宮崎から全国の経営者を支援するOffice SUGIYAMAグループ。

### 【講師情報】

成蹊大学経済学部経済学科卒業後、生命保険会社の法人営業部門を歴任、バブル崩壊により倒産を経験。2001年4月に宮崎の地で創業した。現在は、人事労務系コンサルティング、講演、執筆を活動の柱にコロナにも負けず、全国を対象に活動している。

## 第2部



株式会社 FBマネジメント マネージャー/石井良太  
Family Business Management

地方のオーナーカンパニーを中心に業種業態を問わず、ビジネスモデルや売上拡大、組織・仕組み化といった支援を実施してきた東京に本社を構えるFBマネジメント。今回はこれまでの事例を交えつつ、可視化と仕組化のポイントをお話します。

### 【講師情報】

新卒でHRコンサルティング企業へ入社。最年少で支社長となる。その後M&Aマッチングプラットフォーム運営企業へ入社。営業成績トップを獲得。現在はFBマネジメントにて既存企業の支援を中心に従事する。

## お申し込み

### ①FAXでのお申し込み

下記の必要事項をご記入の上、**03-5846-9570**までお送りください。

会社名			
お名前			
部署		役職	
TEL			
Mail			
参加希望日	11月2日(水)		

### ②フォームでのお申し込み

QRコードをお読み取りいただき、必要事項をご入力の上送信ください。

